

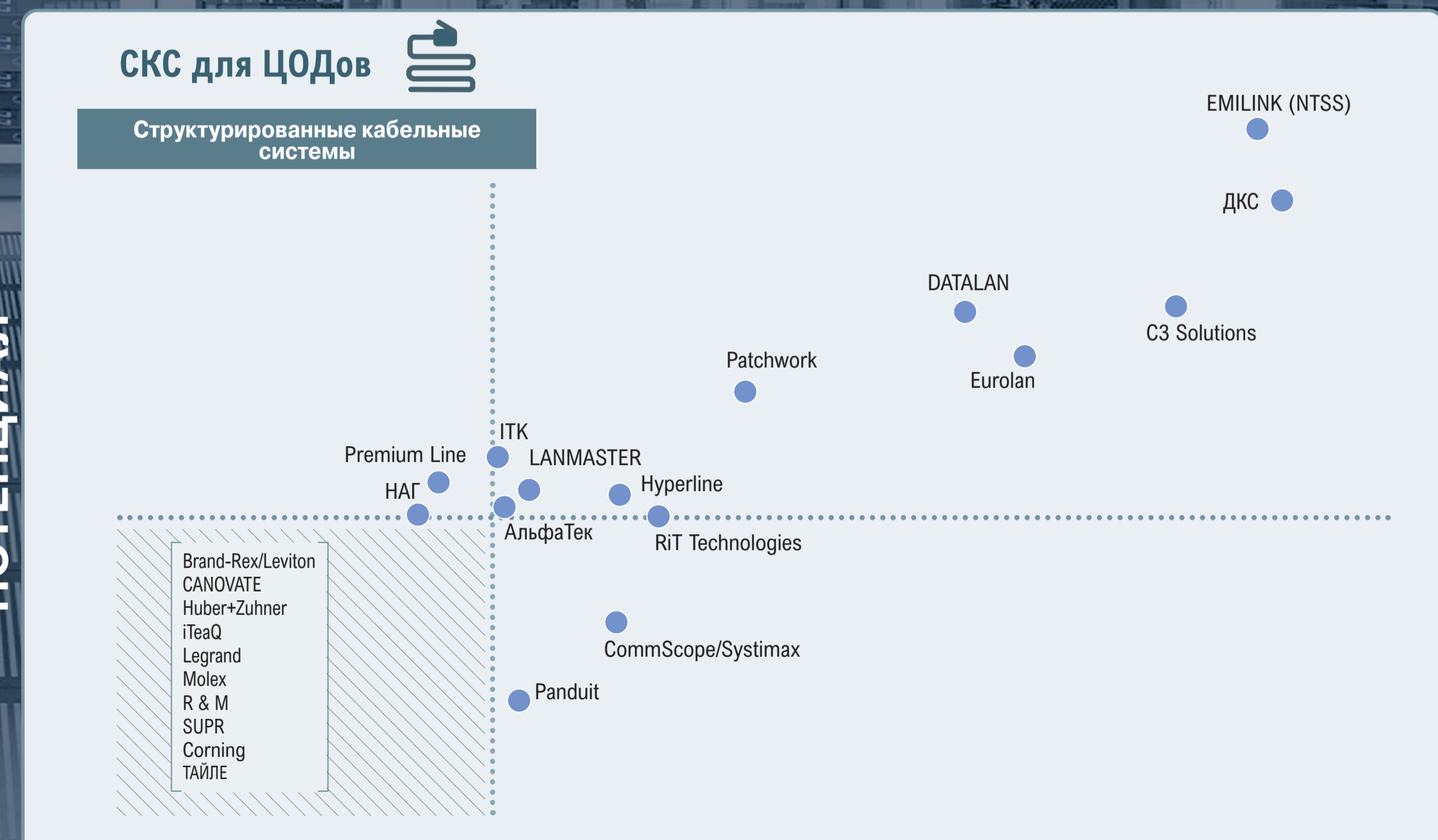
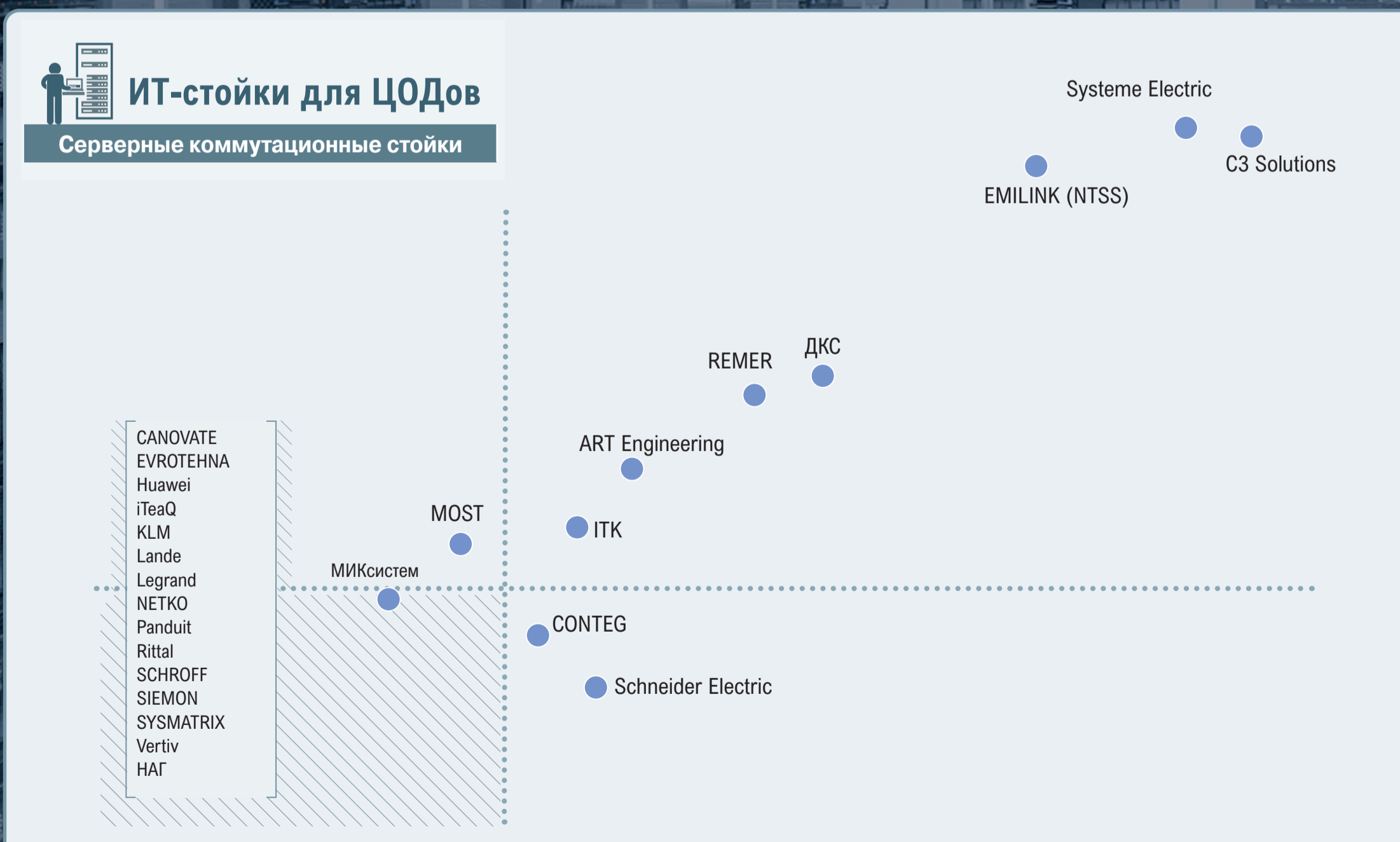
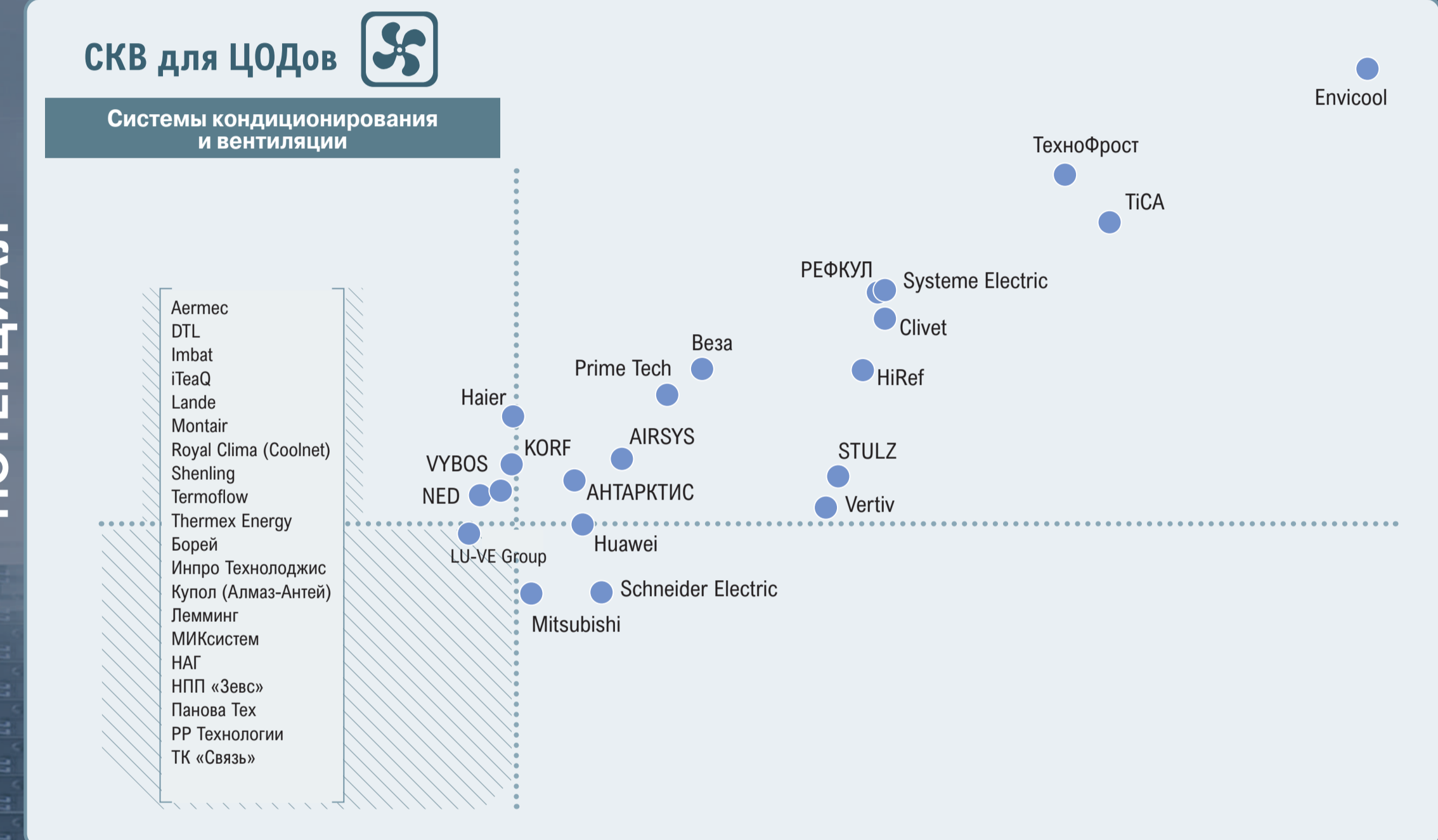
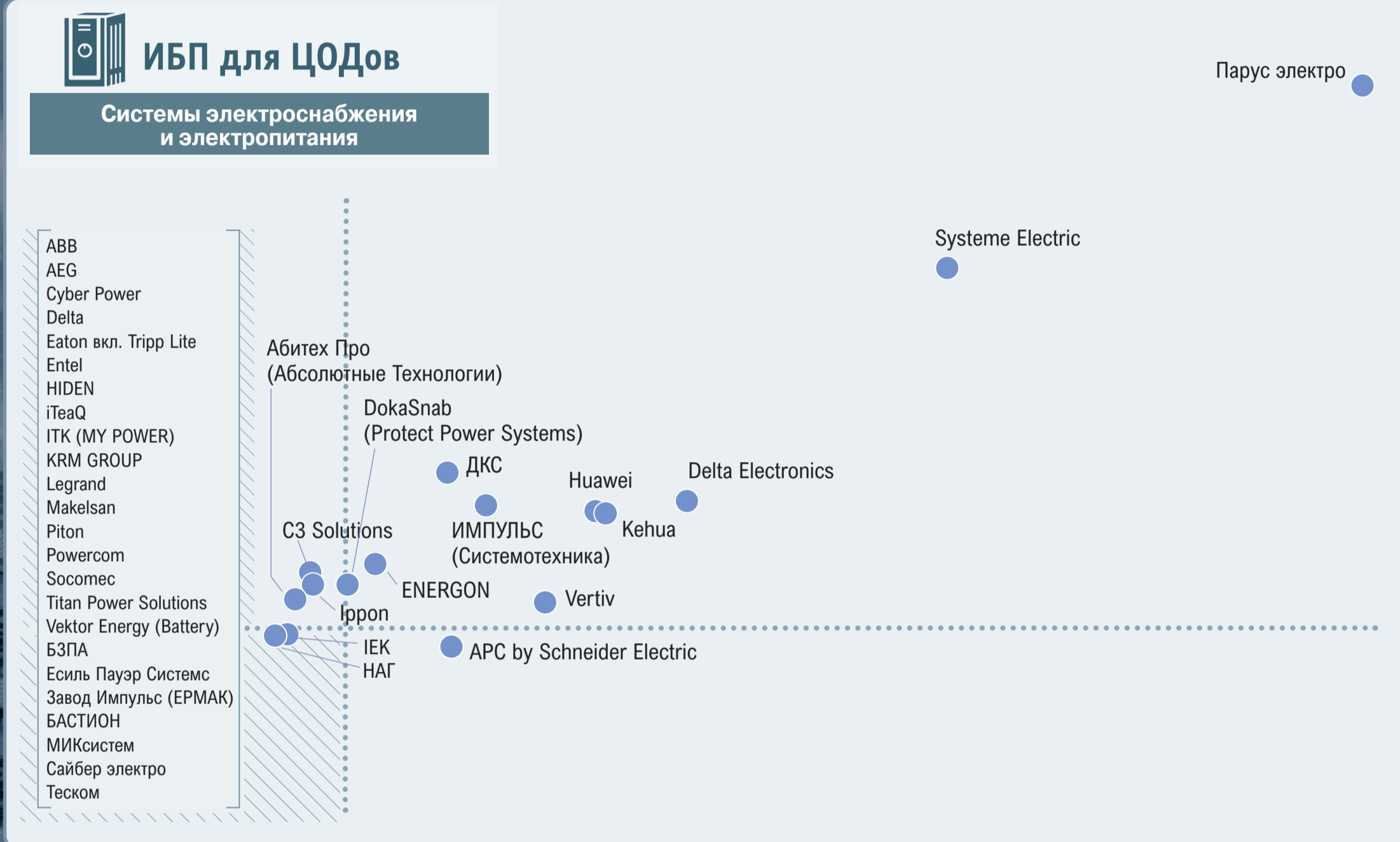


TOP 10

ТОП-10 ВЕНДОРОВ инженерных решений для ЦОДов в России в 2025 году

- 1 Парус электро
- 2 Systeme Electric
- 3 Envicool
- 4 TICA
- 5 EMILINK (NTSS)
- 6 ДКС
- 7 ПСМ
- 8 C3 Solutions
- 9 РЕФКУЛ
- 10 Huawei ТехноФрост

- #### Критерии оценки
- Уровень доверия вендору
 - Способность вендора наращивать свою долю на рынке России
 - Удовлетворенность широкой линейкой решений/модельного ряда вендора
 - Наличие известных инсталляций, интересных кейсов в РФ
 - Признание вендора профессиональным сообществом
 - Удовлетворенность качеством систем/оборудования вендора
 - Степень уверенности в том, что вендор исполнит все обязательства, связанные с поставкой оборудования
 - Удовлетворенность расчетным сроком службы оборудования
 - Технологическое лидерство (вендор имеет собственные технологические разработки высокого уровня и реализует их в своих решениях)
 - Удовлетворенность уровнем цен вендора в конкурентном окружении
 - Степень уверенности в том, что вендор не уйдет из страны, не прекратит работу в РФ
 - Удовлетворенность сроками и условиями поставки оборудования
 - Наличие локальных складских запасов ЗИП в РФ
 - Наличие квалифицированного персонала в РФ
 - Продуктивность и гибкость вендора, способность заранее адаптироваться к технологическим, экономическим и политическим изменениям
 - Технологическая открытость (заказчики знают о «подводных камнях» и возможных сложностях решений вендора)
 - Соответствие заявленным характеристикам оборудования реальным эксплуатационным
 - Доступность сопроводительной технической документации (включая листы подбора, результаты независимого тестирования и пр.)
 - Уникальность вендора для задач конкретного заказчика (на рынке сложно найти аналоги, столь же хорошо соответствующие его потребностям)
 - Ответственность вендора перед заказчиком за исполнение обязательств на всех этапах сотрудничества
 - Стабильность цен, сроков и условий поставки
 - Знание вендором конкретных клиентов, их инфраструктуры и специфических особенностей
 - Авторитет сотрудников вендора, их доступность для консультаций при личном обращении или в ходе профессиональных мероприятий
 - Удовлетворенность сервисным обслуживанием
 - Затраты на эксплуатацию оборудования
 - Ремонтопригодность оборудования, включая универсальность, совместимость с запчастями других вендоров
 - Юридическая чистота и прозрачность вендора, отсутствие юридических, налоговых, финансовых или других значимых обременений
 - Указание вендора в числе TOP-10 вендоров инженерных решений для ЦОДов в России
 - Ассоциация вендора с конкретными сегментами инженерных решений
 - Использование продуктов вендора в ЦОДах заказчика за последние 5 лет, планы инсталляции продуктов вендора в текущем и следующем году.



В качестве входных данных для составления «Карты вендоров» использовались оценки по указанным критериям. Эти оценки были получены в ходе анкетирования (50+ анкет) ответственных сотрудников крупных российских ЦОДов, а также ведущих проектировщиков и интеграторов в этой области (эксперты, технические директора, проектировщики). Согласно разработанной модели, входные данные были трансформированы в значения «Представленности» и «Потенциала» (оценки по каждому критерию вносят свой вклад в результаты по каждой оси в соответствии с весами).

ПОТЕНЦИАЛ – Оценка способности вендора к развитию в РФ в текущих условиях с учетом отношения к нему заказчиков

ПРЕДСТАВЛЕННОСТЬ – Оценка присутствия решений вендора в инфраструктуре и восприятии заказчиков с учетом отношения к нему

КАРТА ПОКАЗЫВАЕТ, ГДЕ НАХОДЯТСЯ ИГРОКИ ОТНОСИТЕЛЬНО ТЕКУЩЕГО ЛИДЕРА И ДРУГ ДРУГА

КАРТА ВЕНДОРОВ ЦОД – регулярный аналитический инструмент на базе периодического омнибусного исследования IKS-Consulting

Восприятие вендоров в сегментах

Высокий потенциал	Высокий потенциал
Низкое присутствие	Высокое присутствие
Низкий потенциал	Низкий потенциал
Низкое присутствие	Высокое присутствие